

أشرف ربيع حسن

مشرف مبيعات قطاع كبار العملاء

الخبرات

شركة سودانكو - بورسعيد للتنمية التجارية الحديثة

من ٢٠٠٢ إلى ٢٠٢٢

- مشرف مبيعات قطاع كبار العملاء

من ٢٠١٧ إلى ٢٠٢٢

- متابعه جميع أعمال البيع لدى كبار العملاء .

• العمل على خطة لزيادة بيع منتج عصير sun top في Supermarkets

- مشرف مبيعات قطاع كبار العملاء

من ٢٠١٥ إلى ٢٠١٧

- بجانب مهام الوظيفية مشرف مبيعات كبار العملاء تم اسناد ما يلي :

• متابعه إثبات منتجات شوكولاتة Lindt لدى العملاء

• متابعه تنفيذ العروض التسويقية لزيادة مبيعات شوكولاتة Lindt وانتشار المنتج

- مشرف مبيعات قطاع كبار العملاء

من ٢٠٠٧ إلى ٢٠١٥

- متابعه تحقيق المستهدفات الترويجية

• متابعه تحقيق المستهدفات البيعية.

• متابعه التحصيل من العملاء

• العمل على زيادة مبيعات المنتجات طبقاً لخطة الشركة البيعية.

• متابعه تنفيذ بنود العقود لدى العملاء

• المتابعة والاشراف على مندوبي المبيعات . ومراجعة تحقيق المستهدفات

اليومية والشهرية

- مسئول مبيعات كبار عملاء

من ٢٠٠٥ إلى ٢٠٠٧

• مسئول مبيعات كبار العملاء - سبنس ، مترو ، الفا ، سعودي ، الراية ، هايبر وان

- مندوب مبيعات

من ٢٠٠٢ إلى ٢٠٠٥

• مندوب مبيعات قطاع التجزئة (معلبات ، حلويات ، أجبان) في مناطق المهندسين واكتوبر ، وسط البلد ، الهرم ، مدينة نصر

- مندوب مبيعات قطاع التجزئة

شركة KMB لمستلزمات الكمبيوتر
من ١٩٩٨ إلى ٢٠٠٠

- مندوب مبيعات
- المهارات:

- إدارة العقود . ترويج المبيعات . إدارة التسويق . إدارة المتاجر

التعليم:

- بكالوريوس حقوق – جامعه الزقازيق

الدورات التدريبية

- فن البيع
- مهارات البيع الأساسية
- التدريب الميداني للمشرفين
- Lindt Training Manager
- أساليب تنمية السوق وتنشيط المبيعات

المعلومات الشخصية

- الحالة الاجتماعية: متزوج
- تاريخ الميلاد: ١١-١٠-١٩٧٥.
- الجنسية: مصرى